



MAGYAR GYÁRIPAR

A MUNKAADÓK ÉS GYÁRIPAROSOK ORSZÁGOS SZÖVETSÉGÉNEK LAPJA



A nemzeti stratégia hiánya

TARTALOM

KÖSZÖNTŐ:	Nemzeti stratégia nélkül nincs haladás	3
NAPIREND:	Az érdekképviselések jövője	4
	Csökkenteni kell a vállalkozók terheit	5
FŐSZEREPLŐ:	2007 a változások éve lesz az informatikában	6
	Magyar titkár a GS1 in Europe-nál	7
	Az OTP Hungaro-Project	8-9
PILLANATKÉP:	Bővül a szelektív hulladékgyűjtés a Parlamentben	10
	Károsodnak az erdőgazdaságok.....	11
KITEKINTŐ:	Vietnamban a Farbax-csoport.....	12
BRÜSSZELI HÍRADÓ:	Hírek Európából	13-14
ADÓSAROK:	Offshore cégek a gyakorlatban	15
MEGYEKÖRKÉP:	Regionális hírek	16-17
GONDOLATJEL:	A Wall Street pókerarca	18



Az MGYOSZ csúcstalálkozóján Varga Mihály, a Fidesz alelnöke a vállalkozói adóterhek mérséklését szorgalmazta. Széles Gábor, az MGYOSZ elnöke szerint a jelenlegi nehéz helyzetből a kilábalás akár 8-10 évig is eltarthat.



Takács János,
az MGYOSZ alelnöke

Nemzeti stratégia nélkül nincs haladás

■ Magyarország még nem került le a befektetők térképéről, de egyre szűkül az a folt, mely e kis ország helyét mutatja a világban. Még mindig rendelkezünk megfelelő infrastruktúrával és kellően képzett szakembergárdával ahhoz, hogy megtartsuk a beruházóinkat és becsalogassunk újabbakat is. Az ezredfordulón még büszkén hirdetett versenyelőny azonban már elolvadt. Visszaszerzéséhez elengedhetetlen a politikai elit, a gazdasági szereplők, a civil szféra és a teljes társadalom összefogása, együttműködése. Egy olyan átfogó, konszenzuson alapuló nemzeti stratégia megalkotása szükséges, amely hosszú távon felvázolja a fejlődés irányait, lehetőségeit. A lényeg, hogy meglegyen a helyes irány, a tempóról aztán lehet majd vitatkozni.

Erre a nemzeti stratégiára kellene felépíteni ezt követően azt az országimázst, ami az ország jelenlegi és jövőbeni versenyelőnyeit kommunikálná világszerte. Nekünk magyaroknak az a bajunk, hogy még azt sem tudjuk kommunikálni, amit jól csinálunk. A kommunikációra azért volna szükség, mert ha egy pozitív jövőképet tudnánk mutatni a befektetőknek, akkor könnyebben vállalnának áldozatokat, beleértve a jövőbeni beruházásokat is. Ez a kedvező jövőkép azonban csak a növekedést serkentő kormányzati intézkedésekre épülhet. Viszont éppen ez a legfontosabb, ami hiányzik a konvergenciapro-

ramból és az Új Magyarország Fejlesztési Tervből is.

Ami a fejlődés ívét befogadni képes pozitív jövőkép mellett a befektetőket érdekli, az a mindennapi munka nehézségi fokát meghatározó jogszabályi környezet. Itt a legfontosabb tényezők, amiket keresnek, a hosszú távú kiszámíthatóság és a stabilitás. Az üzleti környezetet és befektetési kedvet leginkább az rontja le, ha gyakorta változnak a szabályozók. Ha ez ráadásul oda-vissza történik, akkor az a gazdaságpolitika bizonytalanságára utal. Hasonlóképpen fontos szempont az egyszerűség is, mert akkor a külföldi beruházók nem tartanak attól, hogy elvesznek a kiskapuk sűrűjében, s emiatt romlani fog versenyképességük. Nem az adóemelés mértékével van tehát a baj ma Magyarországon, hiszen egy 2 százalékos tehernövekedés nem riasztja el a multikat. Viszont az élől munkára rakódó terhek ma Magyarországon riasztóan magasak, még régiós összehasonlításban is. A szabályozás áttekinthetlenségén változtatni kellene. Az áttekinthetőség és a kiszámíthatóság is csak akkor valósítható meg, ha egy hosszú távra kidolgozott és egyeztetett jövőkép elérésének eszköze. Ha tudjuk, merre tartunk, akkor meg tudjuk mondani a befektetőnek, hogy most miért kell ennyit adózni, és garantálni tudjuk azt is: terhei nem fogják öt év múlva sem veszélyeztetni versenyképességét.

A külföldi beruházóknak az sem mindegy, hogy miként és milyen feltételekkel juthatnak támogatásokhoz és egyéb többletforrásokhoz az adott országban. A multiknak ma Magyarországon jó esélyeik vannak arra, hogy nyerjenek a különféle pályázatokon. A magyar kis- és középvállalkozásoknak viszont ehhez szükségük lenne a kormányzat pártfogására. A magyarországi kis- és középvállalatoknak az üzleti életben az jelentheti a kitörési lehetőséget, ha regionális beszállítókká válnak. A tevékenységi és látókörük kiterjedése ugyanis lehetővé tenné azt is, hogy több cégnek is dolgozhassanak, ami jelentősen megnövelhetné létbiztonságukat, és biztos üzleti perspektívát teremthetne e vállalkozásoknak. A multikon keresztül erre megvan a reális esélyük, ám ez azt is jelenti, hogy a nagyvállalatok igényeihez rugalmasan kell tudni alkalmazkodniuk. A nagyvállalatok ugyanis éppen azért keresik a kapcsolatot a kisebb cégekkel, hogy velük szövetkezve gyorsabban tudjanak reagálni a piac gyors változásaira. A magyarországi kis- és középvállalatok ráadásul nem pihenhetnek nyugodtan a babérjaikon, és nem tanulgathatják a végtelenségig a multik igényeihez való alkalmazkodást. Már nálunk is megjelentek ugyanis külföldi versenytársaik beszállítókként, ami a verseny erősödéséhez vezethet ezen a piacon is. A túléléshez a hazai cégeknek is fel kell nőniük a regionális feladatokhoz.

Az érdekképviseletek jövője

A Munkaadók és Gyáriparosok Országos Szövetségének Csúcstalálkozó című rendezvénysorozatán dr. Sárközy Tamás professzort az érdek-képviseleti demokrácia aktuális kérdéseiről faggatták az érdeklődők.



Sárközy Tamás szerint a kormánynak is törekednie kell a partneri kormányzásra

■ A civil érdekképviseletekkel a partneri kormányzás új jelenség, mert a hagyományos jogállamban ilyen nem volt – mondta bevezetőben Sárközy Tamás professzor. – Az Európai Unió 2001-es európai kormányzásról szóló, úgynevezett fehér könyvében szorgalmazza a partneri kormányzást a civilekkel, ami alapvető változást jelent a jogállam felfogásában. A hagyományos jogállam ugyanis a politikai pártokat tette meg a szakpolitikák tekintetében is a politikai akaratképzés egyetlen fórumává. Időközben a modern államokban a tisztán közhatalmi funkciók átalakultak közszolgáltatókká. Emellett a társadalom eljutott egy olyan kulturális szintre Európában, amikor a különböző civil szervezetek igénylik is a saját területükön a részvételt a kormányzásban. Az európai gondolkodásmód szerves része lett a partneri kormányzás a civil szervezetekkel, érdekképviseletekkel, ami nem a parlamenti demokrácia lerontását, hanem kiegészítését jelenti. Az együttműködés az érdekképviseletekkel azt jelenti, hogy minden fontosabb ügyben ki kell kérni azok véleményét, meg kell hallgatni javaslataikat, azokkal érdemben foglalkozni kell. Adott esetben a kormánynak az érdekképviseletekkel megállapodást kell kötni, de ez nem közhatalmi lépés. Tehát a kormány megállapodhat az Országos

Érdekegyeztető Tanácsban a munkáltatók és a munkavállalók képviselőivel a minimálbérrel, de ez nem törvény. E megállapodás alapján a kormánynak mint közhatalmi szervnek saját hatáskörében döntenie kell, vagy az Országgyűléshez kell fordulnia. Tehát nem a megállapodás emeli törvényerőre a minimálbért, hanem egy közhatalmi aktus.

A gátló tényezők

Három tényező gátolja jelenleg a civilekkel, a gazdasági érdekképviseletekkel az eredményes együttműködést. A politikai pártok oldaláról, a kormány oldaláról és az önkormányzatok oldaláról – fejtette ki a továbbiakban véleményét a professzor. A politikai pártok oldaláról azért van bizalmatlanság, mert 17 évvel ezelőtt egypártrendszer volt, most kialakult egy többpárti demokrácia friss pártokkal, amelyek magától értetődően a hagyományos jogállami elvek alapján a politikai tevékenységet monopolizálni kívánták, mert hiszen meg kellett szilárdítani egy többpártrendszerű parlamenti demokráciát. A kormányzati szervek jelentős része az érdekképviseletben munkát gátló tényezőt lát. Lassít, az érdekképviseletek nem tudnak véleményt nyilvánítani 3 nap alatt, össze kell ülniük egymással egyeztetni. Az érdekképviseletek jelen-

tős része arra sem képes, hogy az eltérő véleményeket integrálja.

A harmadik tényező, hogy 40-50 évi szocializmus után a civil szféra szükségképpen gyenge, hiszen pl. a Magyarországon 1987-ben állítottuk vissza az alapítványt. A magyar egyesületek hihetetlen mértékben gyengék voltak. Ilyen körülmények között 17 év után hogy lenne ez a civil szféra erős? Hogy lennének a gazdasági érdekképviseletek olyanok, mint Nyugat-Európában? A civil szféra fő gyengesége, hogy zömmel felülről szervezett, mert hiszen a már meglévő szervezetek az utódai. Gyenge a társadalmi legitimitásuk, mert csekély a tagságuk, és nagyon szétaprózódott szervezetekben működnek.

Összegezve Sárközy professzor hangsúlyozta, hogy a civilekkel való partneri kormányzáshoz a kormánynak is erőfeszítéseket kell tennie. Az állami támogatást normatívvá kell tenni, és egységesen, átláthatóan, a Nemzeti Civil Alapon keresztül kell nyújtani. A kormánynak hagyni kellene, hogy a civil szervezetek mondják meg, milyen támogatási rendszert tartanak a leghatékonyabbnak.

Nem csak

az érdekképviseletek széttagoltak

Széles Gábor, az MGYOSZ elnöke hozzászólásában utalt arra, hogy köztudott, Magyarországon a legnagyobb pártok tagsága 30–40 ezer körül mozog, miközben Ausztriában a szociáldemokrata pártnak csak a bécsi tagsága 300 ezer főnyi. Akkor itt most ki, milyen mértékben ágyazódott be? Akár a gazdaságba, akár a társadalomba? Úgy gondolom – mondta Széles Gábor –, hogy a pártoknak is meg kellene vizsgálni a saját legitimitásukat, mielőtt kijelentik, hogy a gazdasági érdekképviseletek nincsenek úgy „beágyazódva”, mint ahogy mondjuk a pártok. Hangsúlyozta, hogy a demokratikus intézmények erősítésével párhuzamosan kell biztosítani az érdek-képviseleti tevékenység lehetőségeit és tekintélyét.

Csökkenteni kell a vállalkozók terheit

A Munkaadók és Gyáriparosok Országos Szövetségének márciusi csúcstalálkozóján Varga Mihály, a Fidesz-kormány volt pénzügyminisztere fejtette ki nézeteit a gazdasági fejlődés lehetőségeiről.

■ A Fidesz alelnöke szerint a feketegazdaság kifehéritését csak akkor lehet megvalósítani, ha csökkennek a vállalkozók terhei. Ezzel egy időben nem szabad drámai módon visszafogni a központi kiadásokat. Úgy vélte, semmi esetre sem járható útja a fejlődésnek, ha végleg leépítik az államot, mert a központi beruházások visszafogása lelassítja a gazdaságot, nem segíti a foglalkoztatás növekedését. Az egyensúlyi helyzet és a gazdasági felzárkózás az a két pillér, amelyre a Fidesz aktuális gazdaságpolitikája épül – mondta Varga Mihály. A jelenlegi gazdasági helyzetről azt mondta, hogy a kedvező világgazdasági trendek dacára lassul a magyar GDP növekedésének üteme. Ugyanakkor az államadósság egyre nő; az 1998–2006 közötti intervallumban a bruttó hazai össztermék arányában 61,9 százalékról 67,5-re növekedett. Ezzel ha-



Varga Mihály sem lát esélyt drasztikus adócsökkentésre

zánk azok közé az országok közé került, amelyekben nagyon magas az államháztartás deficitje. A volt miniszter szerint az ilyen tendenciájú folyamatok tartós leszakadást eredményeznek, még abban az esetben is, ha az Európai Unió által elfogadott konvergenciaterveket maradéktalanul teljesítjük. A ráfizetés a 2001. évvel megegyező, s ez azt jelenti, hogy elvesztegettük az elmúlt hét esztendőket. Ez tükröződik abban is, hogy mind későbbre tolódik az euró bevezetése. Pillanatnyilag bizonytalan prognózisnak látszik a 2014-es határidő is.

Mérsékelni kell az adókat

Drasztikus adócsökkentést nem lát lehetségesnek a volt miniszter. Szerinte azonban szükség volna olyan lépésekre, mint például a Horn-kormány idején a társasági adó mérséklése vagy a Fidesz-kormány alatt az egészségügyi hozzájárulás mértékének csökkentése, vagy legutóbb az eva bevezetése. Ezek ugyanis csökkentették a vállalkozók terheit, ezzel segítették a gazdaság növekedését. Mind a három esetben növekedett ugyanakkor az államjövendelme, ami nagyobb adóbevételt is eredményezett. Varga Mihály szerint

szükséges megerősíteni a magyar gazdasági szektort. Azt mondta, ha nem kapnak segítséget a kis- és középvállalkozók, annak negatív hatásait a multinacionális cégek is megérik. Ezért kell erősíteni a hazai beszállítóipari kapacitásokat, mégpedig úgy, hogy ennek kedvező hatásait az egész térségben érezni lehessen. A Fidesz álláspontja szerint valódi reformokra van szükség, mert pillanatnyilag sem az egészségügyi, sem a nyugdíjellátó rendszer a jelenlegi formájában nem tartható fenn. Összegezve: a volt pénzügyminiszternek az a véleménye, hogy az állami költségek visszafogására, az adózás alapvető és vállalkozóbarát átalakítására, a vállalkozások megerősítésére van szükség.

Hatalmas a hiány...

Széles Gábor, a Munkaadók és Gyáriparosok Országos Szövetségének elnöke szerint az ország bevételeihez mérten óriásira dagadt az államháztartás hiánya, és ezért a jelenlegi nehéz állapotból való kilábalás hosszú ideig, akár nyolc-tíz évig is eltarthat. Ehhez azonban feltétlenül szükség volna arra, hogy néhány alapvető kérdés megoldásában összefogjanak a pártok. Hangsúlyozta, hogy ehhez készek hozzájárulni a gazdasági érdek-képviselői szervezetek is, amelyek eddig is számos javaslattal igyekeztek elősegíteni azt, hogy Magyarország a tartósan fenntartható növekedés pályájára álljon.

2007 a változások éve lesz az informatikában

Az Informatikai Vállalkozások Szövetsége, az MGYOSZ tagszervezete szerint a hazai informatikai piac dinamikusan fejlődött 2006-ban, tovább erősödött a távközlés, a média és az informatika közeledése, s végre jelentősen csökkent az internet-hozzáférés átlagos ára is. Az EU hivatalos felmérése szerint az utóbbi egy évben Magyarország lépett előre legnagyobbat az e-közigazgatás terén, s így a 23. helyről a 14.-re ugrott. Hazánk lakosságának 60–70 százaléka azonban digitálisan még mindig írástudatlan, és van mit fejlődni a szakemberképzés terén is: a hazai felsőoktatási rendszer csupán évi 3000 informatikai szakembert képez, miközben ennek a két-háromszorosára lenne szükség.

A 2006 az áttörés

Az információtechnológia 2006-ra a nemzetgazdaság egyik kulcsfontosságú iparágává vált. A 2006-os év három legfontosabb eredménye, hogy végre jelentősen csökkent a szélessávú internet-hozzáférés ára, nőtt az internetezők száma – a 14 év felettiek 36 százaléka használja a világhálót –, és az e-közigazgatás is szépen fejlődik. A tavalyi legnagyobb hiányosság az, hogy még mindig hiányzik az állami szférából az a vezetői és menedzserszemlélet, amely az informatika hatékony elterjesztéséhez és alkalmazásához szükséges.

Növekvő internet-hozzáférés

Az elmúlt esztendőben jelentősen csökkent az internet-hozzáférés költsége, így hazánk végre kikerült a legdrágább internetszolgáltatókat kínáló európai országok köréből, és jelenleg a középmezőnyben foglal helyet. Mintegy másfél millió magyar háztartás rendelkezik számítógéppel, és 800 ezerre tehető az internet-kapcsolattal ellátott háztartások száma. Az év végére a háztartások internet-kapcsolatainak háromnegyede volt szélessávú, s 10 százalék alatt volt a betárcsázós vagy ISDN-kapcsolat aránya.

A kormánynek kulcsszerepe lehet a jövőbeni növekedésben, hiszen újabb adómentes jövedelemkiegészítő rendelkezésekkel tovább növekedhetne a hazai szélessávú internet-hozzáférések száma. A legelterjedtebb internetes tevékenység továbbra is a levelezés (84 százalék), az információkeresés (70–80 százalék), valamint a szórakozás és a játék (65 százalék). A kutatások szerint 2006-ban a 14 év feletti korosztály közel fele (47 százalék) használt rendszeresen vagy alkalmanként számítógépet, míg az internethasználók aránya 36 százalékos volt.



Dinamikusan fejlődő e-szolgáltatások

Az EU hivatalos felmérése szerint az utóbbi egy évben Magyarország lépett előre legnagyobbat az e-közigazgatás terén, s a 23. helyről a 14.-re ugrott. A tavalyi év során lezárult az e-közigazgatás első, megalapozó fázisa, s óriási előrelépésnek tekinthető, hogy a 2004. évi CXL. törvény az online ügyintézés egyenrangúvá tette a hagyományos ügyintézással. Az Ügyfélkapu 2005-ös indulása óta több mint 500 ezren regisztráltak a mintegy 400 szolgáltatást nyújtó rendszerbe, és eddig mintegy 2 millió tranzakciót hajtottak végre a biztonsággal kapcsolatos komolyabb problémák nélkül. Egyértelműen javult a hazai online kiskereskedelem eredményessége az elmúlt év során, regionális összehasonlításban Magyarország szinte minden téren fejlettebb a környező országoknál. Az IVSZ 2006-ban már másodszor írta ki „az év internetes kereskedője” pályázatot, amellyel szeretné szélesebb körben is ismertté tenni és népszerűsíteni az internetes kereskedést. A díjat 2006-ban a www.vatera.hu nyerte, amely önmagában 4,5 milliárd forintos forgalmat bonyolított le.

2007-es kihívások

Az IVSZ szerint az idei évben el kell indítani a kétarcú, polarizált digitális kultúra felzárkóztatását, hiszen az ország lakosságának 60–70 százaléka digitálisan írástudatlan, a fővároson kívül – különösen a keleti országrészben – lényegesen alacsonyabb az internetpenetráció. A világhálót használók arányát tekintve csak Szlovákiát és Görögországot előzzük meg, ezzel szemben az internet-hozzáféréssel rendelkezők 4/5-e széles sávon csatlakozik

a világháléhoz, ami viszont Európa legfejlettebb harmadára jellemző arány.

Az informatika fejlődését továbbra is gátolja az adórendszer és az oktatás jelenlegi struktúrája. A magyar adórendszer nem kedvez a tudásalapú gazdaságnak, hiszen éppen azokat az „élő munkaerő”, nagy hozzáadott szellemi értéket termelő vállalatokat sújtja a legjobban, amelyek révén ez az iparág nem csupán „beszállítót”, hanem valódi kutatás-fejlesztési és innovációs központtá válhatna. A szövetség támogatja a kezdő vállalkozásokra vonatkozó adókedvezmények bevezetését, illetve a munkaerő helyett a vagyoni épülő adórendszer kialakítását javasolja. A hazai felsőoktatási rendszer csupán évi 3000 informatikai szakembert, mérnököt bocsát ki, jöllehet hazánk versenyképességének megőrzéséhez és esetleges fejlődéséhez ennek a két-háromszorosára lenne szükség.

Az IVSZ 2007-ben

Az Informatikai Vállalkozások Szövetsége ebben az évben is aktív részt kíván vállalni a hazai iparág alakításában. A piacon végbement változásokat követve a telekommunikációs cégek is nagyobb szerepet kapnak a szervezeten belül, ezért külön telekommunikációs tagozat jön létre, amely a mikro- és kisvállalkozásokat kiemelten kezelő új Mikro és Start-up tagozattal együtt külön alelnöki képviselést is kap. A szervezet prioritásai között szerepel továbbra is az oktatás és képzés, valamint a szövetségen belüli networking lehetőség kihasználását segítő szolgáltatások. Az immár negyedik alkalommal megrendezett Üzleti Akadémia rendezvényei például lehetővé teszik, hogy a sikeres IT-vállalatok egymástól, illetve nagy tapasztalatú szakemberektől tanulva olyan információk birtokába jussanak, amelyekkel eredményesebben működtethetik cégüket.

Magyar titkár a GS1 in Europe-nál

Magyar titkára van a GS1 európai tagszervezeteit összefogó GS1 in Europe-nak január 1-je óta. A posztra pályázat útján kinevezett Kétszeri Dávidnak – aki az MGYOSZ tagszervezetéhez tartozó GS1 Magyarország Kht. vezető szakértője – 41 ország különböző érdekeit és kezdeményezéseit kell összehangolnia a termékazonosítás és az elektronikus kommunikáció területén.

– Hogyan indult a pályafutása, és hol találkozott először a GS1 tevékenységével?

– Okleveles élelmiszer-ipari mérnök-ként végeztem a Budapesti Corvinus Egyetemen, s még a tanulmányaim során kerültem nyári gyakorlatra a szervezet- és termékazonosítást biztosító szabványok fejlesztésével és alkalmazásával foglalkozó GS1 Magyarország Kht.-hoz 2004-ben. A néhány hetes gyakornokoskodás után a kapcsolat nem szűnt meg, s a diploma megszerzését követően a szervezetnél helyezkedtem el aszisztensként, később pedig vezető szakértőként.

– Milyen feladatokat látott el a GS1 Magyarország Kht.-nál?

– Először az élelmiszer-ipari termékek nyomon követhetőségét szolgáló módszerek fejlesztése területén dolgoztam, ahol már ekkor látszott, hogy a vonalkódos technológia mellett a rádiófrekvenciás termékazonosítás egyre nagyobb szerephez fog jutni, így leginkább ebbe a témába ástam bele magamat. Ezt követően hamarosan a GS1 EPCglobal programjába is bekapcsolódhattam. Ennek lényege, hogy a nemzetközi GS1-hálózat kezdeményezésére a különböző ágazatok legnagyobb gyártóinak és forgalmazóinak részvételével felállt egy platform az RFID-technológia nyílt elosztási láncokban történő bevezetése és elterjesztése segítése érdekében. 2006. január 1-jétől az én feladatomban lett az EPCglobal program magyarországi bevezetésének előkészítése és elindítása. Ennek révén arra is lehetőségem nyílt, hogy ebben a témában minden jelentősebb európai szakmai rendezvényen és fórumon részt vehessek, amelynek révén a nemzetközi projekteket és munkafolyamatokat jobban megismerhettem.

– Ekkor ismerkedett meg a GS1 in Europe munkájával?

– Részben igen, hiszen a GS1 in Europe feladata, hogy biztosítsa a GS1 nemzeti



Kétszeri Dávid, a GS1 in Europe titkára

tagszervezetei munkájának összehangolását. Erre nagy szükség van, mert ugyan a GS1 mindig arra törekedett, hogy nemzetközileg egységesen alkalmazható szabványokat dolgozzon ki, ám a szervezet által kidolgozott szabványokat sok esetben országonként, a helyi felhasználók igényeinek megfelelően, eltérően alkalmazták. Általában csak kisebb eltérésekről volt szó, ám a nemzetközi kereskedelemben ez így is értelmezési problémákhoz vezetett. Az eltérő alkalmazások számbavétele és egységes, harmonizált ajánlások kidolgozása 2006 végére lényegében befejeződött, ám az újraharmozott szabványok adaptálása csak most kezdődött meg a GS1 nemzeti tagszervezeteinél.

– Hogyan került a GS1 in Europe titkárságára?

– Az előző titkár más területen helyezkedett el, s így a megüresedett pozícióra a GS1 in Europe tavaly decemberben pályázatot írt ki. A pályázatra a tagszervezeteknél dolgozók jelentkezhettek, hiszen ők tisztában vannak a cég szerteágazó tevékenységével és

működésének alapelveivel. Emellett persze a pályázáshoz a helyi GS1-szervezet támogatására is szükség volt, hiszen a titkári pozíció nem jár külön apparátussal vagy irodával. Ehelyett a feladat ellátásához szükséges infrastruktúrát a posztot elnyert személyt korábban alkalmazó tagszervezetnek kell biztosítania. Szerencsére munkatársaim támogatták az elképzeléseimet, sőt kifejezetten ösztönöztek arra, hogy beadjam jelentkezésemet a titkári pozíció betöltésére. Ezt követően személyes elbeszélgetés következett Düsseldorfban a GS1 Europe vezetőivel, akik rövidesen arról értesítettek, hogy 2007. január 1-jétől számítanak a munkámra.

– Mi a feladata az új pozícióban?

– Egyrészt mindenben segítenem kell a GS1 in Europe operatív vezetésért felelős elnököt és a kilenc ügyvezető részvételével működő REC (Regional Executive Committee – regionális végrehajtó bizottság), a nemzeti tagszervezetek ügyvezetőiből felálló és a stratégiai döntésekben határozó Regional Board munkáját. Ezt egészíti ki a GS1 in Europe által indított és irányított regionális projektek koordinálása, pénzügyi és szakmai felügyelete.

– Mit tekint a legnagyobb kihívásnak?

– Egyelőre az ismerkedés fázisában járok, ám a legnagyobb kihívást minden bizonnyal a nemzeti tagszervezetek időnként eltérő érdekeinek összehangolása jelenti majd. A GS1 egy globális számozási és szabványosítási szervezet, amelynél a nemzeti érdekek csak igen árnyaltan jelenhetnek meg, ám elkerülhetetlen, hogy egyes nemzeti tagszervezetek bizonyos kérdésekben különböző álláspontra helyezkedjenek. Ennek az összehangolása nehéz, ám egyben rendkívül izgalmas feladat, hiszen nagyon sokat kell utazni és rengeteg emberrel kell megismerkedni, illetve jó munkakapcsolatot kialakítani.



otp Hungaro-Projekt

Teljes körű szolgáltatás és kedvezmények az EU-forrásokra pályázóknak az OTP Csoportnál

Az OTP Csoport meglévő és potenciális ügyfelei részére hatékony pénzügyi támogatást és egy külön megállapodásnak köszönhetően pályáztató leányvállalata, az OTP Hungaro-Projekt Kft. révén a MGYOSZ tagjainak további 6 százalékos kedvezményt nyújt a pályázati sikerek érdekében.

Pályázati lehetőségek az NFT 2. gazdaságfejlesztési és regionális programjaiban

A második Nemzeti Fejlesztési Terv (NFT 2.), más néven az Új Magyarország Fejlesztési Terv keretében központi költségvetési forrással kiegészítve Magyarországon 2007 és 2013 között mintegy 6900 milliárd forintnyi európai uniós támogatás lesz majd felhasználható.

Az MGYOSZ tagjainak fejlesztési elképzeléseit, beruházásait elsősorban a Gazdasági Operatív Program (GOP), valamint a 8 regionális operatív program (rop) „regionális gazdaságfejlesztés” prioritása támogatja.

A 650 milliárd forintos keretösszegű GOP prioritásai a következőképpen foglalhatók össze:

1. prioritás (227,4 Mrd Ft): K+F támogatása és a kutatási-technológiai együttműködések ösztönzése
2. prioritás (194,9 Mrd Ft): A vállalkozások (kiemelten kkv-k) komplex fejlesztése
3. prioritás (78 Mrd Ft): A modern üzleti környezet erősítése
4. prioritás (149,4 Mrd Ft): Mikrofinanszírozás, garanciaeszközök és kockázattőke-juttatások kkv-knak

Az első pályázati kiírások a GOP keretén belül

2007 februárjában megjelent a GOP első öt pályázati kiírása. A kiírt pályázatok alapján a mikro- és kisvállalkozások technológiafejlesztésére 6 milliárd forint áll rendelkezésre 1–5 millió forint közötti támogatási összeggel, legfeljebb a pályázatban elszámolható költségek 30 százalékáig.

A kkv-k komplex vállalati technológiafejlesztésére ugyancsak 6 milliárd forintos keretet határoztak meg 5–50 millió forint közötti támogatással, ma-

ximum a beruházási összeg 30 százalékáig.

Komplex vállalati technológia fejlesztésére 7,6 milliárd forint áll rendelkezésre 50–500 millió forintos támogatással, a beruházási összeg legfeljebb 30 százalékáig.

Munkalehetőség-teremtő beruházások támogatására a hátrányos helyzetű kistérségekben a mikro-, kis- és középvállalkozások számára 3,9 milliárd forintot kívánnak felhasználni 5–50 millió forint közötti támogatással, az elszámolható költségek legfeljebb 40 százalékáig.

A hátrányos helyzetű kistérségekben is pályázhatnak közép- és nagyvállalatok egyaránt: az innovációs képesség erősítésére, a hozzáadott érték növelésére, az energiatakarékosság és piacra jutás segítésére 5,1 milliárd forintos keret áll rendelkezésre. A pályázók 50–500 millió forint közötti támogatást igényelhetnek az elszámolható költségek legfeljebb 40 százalékáig.

További várható pályázatok a GOP és a ropok keretein belül

A tervek szerint a GOP keretén belül 2007 tavaszán további pályázatok jelennek meg az egyetemek, kutatóintézetek és a vállalkozások közötti innovációs, K+F együttműködések ösztönzésére. Ezen belül támogatott lesz a piacorientált kutatás-fejlesztési tevékenység, valamint a K+F és technológiai együttműködések fejlesztése, illetve a kutatási központok fejlesztése, megerősítése.

Szintén 2007 tavaszán jelennek meg azok a pályázatok, melyek a közép-magyarországi régió (Pest megye és Budapest) kivételével Magyarország összes régiójában vállalkozások önálló, kiemelten piacihasznosítás-orientált K+F+I projektjeit támogatják. Szin-

tén lesznek pályázatok a vállalkozások korszerűsítését és a modernizációt eredményező innovatív eljárások széles körű alkalmazásának elősegítésére, valamint minőségi és környezetközpon-tú vállalatirányítási rendszerek bevezetésére.

Az egyes regionális programok vállalkozásfejlesztési pályázatai várhatóan 2007 tavaszától jelennek meg.

Az OTP Csoport részvétele a teljes pályázati folyamatban

Az új pályázatokra új konstrukciókkal, kibővített szolgáltatáscsomaggal készül az OTP Bank Nyrt. A bizalom jegyében már 2004 óta működik egy az egész országot lefedő és ügyfélkérdéseket felmérő európai uniós referenci hálózat, amely alapvető uniós információk átadásával és pályázati tanácsadással segíti az ügyfeleket. Emellett az OTP Csoporthoz tartozó pályázati és projektmenedzsmentcég, az OTP Hungaro-Projekt Kft. segíti a pályázókat a pályázat egész ciklusában. Ami a finanszírozást illeti, természetesen az OTP Bank a pályázatokhoz igazodó pénzügyi termékekkel áll ügyfelei rendelkezésére.

Az **OTP Hungaro-Projekt** tanácsadói tevékenységével és szolgáltatásaival elsősorban az európai uniós forrásokból rendelkezésre álló támogatások hatékony felhasználását kívánja elősegíteni önkormányzati és vállalati ügyfelei körében.

Az OTP Hungaro-Projekt szolgáltatásai közül a **projektgenerálás** nagy segítséget jelenthet azoknak a szervezeteknek, amelyek ki akarják használni a támogatási programok kínálta finanszírozási lehetőségeket, de még nem fogalmazták meg egyértelműen a programok keretében támogatható fejlesztési ötleteiket.

A projektgenerálást követően jön a **projektkészítés**: összeállítják a költségvetést és a finanszírozási tervet, elkészítik a pályázati dokumentációt, amihez csatolják a különböző szükséges háttéranyagokat.

Amennyiben az ügyfél saját munkatársaival vagy más külső szakértő segítségével dolgoztatja ki a pályázati dokumentációt és a kapcsolódó tanulmányokat, **minőségbiztosítási szolgáltatásuk** keretében elvégzik az összeállított dokumentáció formai, jo-

gosultsági és megvalósíthatósági szempontból való minőség-ellenőrzését, majd írásos javaslatot tesznek a dokumentáció átdolgozására.

Az OTP Csoport tagjaként segítséget nyújtanak a **projektfinanszírozási** struktúra kialakításában, a pályázati források koordinációjában, a projektekhez kapcsolódó banki társfinanszírozás megszervezésében.

Vállalják, hogy a projekt jóváhagyásától, illetve a támogatás odaítélésétől egészen a projekt lezárásáig közreműködnek a **pályázati projektmenedzsmenttel** kapcsolatos szakmai és pénzügyi feladatok ellátásában. E tevékenység biztonságát egyedi felelősségbiztosítási szerződés is garantálja. A megítélt támogatások kifizetése általában hosszú átfutási időt vesz igénybe, amely időszak alatt a támogatott ügyfélnek likviditási problémái adódhatnak, így szükségessé válhat a támogatás bankhitellel történő megelőlegezése. Kedvezőtlen ügyfélminősítés esetén az OTP Hungaro-Projekt Kft. elvégzi a benyújtandó számlák formai és a projekt szempontjából való **elszámolhatósági vizsgálatát**, valamint az elszámolási időszak végén elkészített pénzügyi jelentés ellenőrzését. Amennyiben mindent rendben találtak, a projekt működéséhez szükséges finanszírozási összeget az OTP Bank folyósítja az ügyfélnek.

Az **OTP Bank Nyrt.** EU-s pályázatokhoz kapcsolódó **finanszírozási konstrukciói** illeszkednek a most megjelent pályázatok feltételrendszeréhez. Mivel előfordulhat, hogy az elnyert támogatásra hosszú ideig kell várni, szükség lehet a pályázati források előfinanszírozására. Emellett az sem kizárt, hogy a szükséges önerő készpénzben való biztosítása okoz gondot, amire szintén a hitelből való finanszírozás nyújthat megoldást. További követelmény a bankgarancia megléte, habár ezen a területen a hatóságok idén könnyítéseket vezettek be. Alkalmazkodva a követelményekhez, a bank kialakította a megfelelő termékskálát. A pénzügyi szolgáltatások között szerepel a saját erő kiegészítő meghitelezése, az elnyert támogatások kedvező feltételekkel történő előfinanszírozása, a pályázatokhoz szükséges biztosítékként bankgarancia nyújtása, illetve egyéb olyan szolgáltatások, mint például az áfafinanszírozás.



Bővül a szelektív hulladékgyűjtés a Parlamentben

Egy év alatt közel 50 tonna hulladékot gyűjtöttek szelektíven a képviselők. Az elmúlt időszak kiemelkedő eredményei alapján a képviselők úgy döntöttek, hogy továbbfejlesztik a szelektív hulladékgyűjtés rendszerét, amelynek működtetését a legnagyobb hazai hasznosítást koordináló szervezet, az Öko-Pannon Kht., az MGYOSZ tagszervezete végzi.

■ Sikeresen vizsgázott a parlamenti szelektív hulladékgyűjtési rendszer, amelynek segítségével már működésének első évében összesen 47 tonna papír-, műanyag- és üveghulladékot szedtek össze szelektíven a honatyák és a Parlament dolgozói. Az ország egyik legnagyobb közintézményének 8 pontján rakható le külön-külön a papír, a műanyag és az üveg, de ezenkívül a képviselők és a dolgozók rendelkezésére áll 340 szelektív hulladékgyűjtő kosár is.

A Parlamenti szelektív hulladékgyűjtési rendszere 2005 végén épült ki, a rendszer pedig 2006 januárjában kezdte meg működését. Mindhárom anyagtípusról elmondható, hogy folyamatosan növekedett a begyűjtött mennyiség. A legnagyobb mennyiséget, közel 39 tonnát papírból gyűjtötték. Műanyagból közel 3,5 tonna, míg üvegből 4,8 tonna jutott vissza a körforgásba az elmúlt egy év alatt. Tavaly a Parlamentből összesen 260 kg veszélyes hulladékot szállítottak el és ártalmatlanítottak.

„Már az eddigi eredmények is figyelemre méltóak, azonban a számon tölmenően a legnagyobb érték a képviselők személyes példamutatása a környezettudatos magatartás terén” – mondta Viszkei György, az Öko-Pannon Kht. ügyvezető igazgatója.

A parlamenti rendszer továbbfejlesztésének első lépéseként külön edényt telepítenek az italos kartondobozok gyűjtésére. A 386 parlamenti képviselőnek, valamint a ház dolgozóinak így a jövőben lehetősége lesz a tejes és üdítő kartondobozokat is külön edényben elhelyezni. Ez a többrétegű csomagolás ma már egyre több helyen szelektíven gyűjthető, mert a hasznosítása az Öko-Pannon rendszerén belül megoldott.

Emellett az alagsorban, a földszinten és a főemeleten újabb lerakóhelyeket alakítanak ki. Folyik az egyeztetés arról is, hogy a főemeleten – az ülés-

terem melletti dunai folyosón – két, a környezetbe illő szelektív gyűjtőpontot hozzanak létre.

Magyarországon az Öko-Pannon Kht. által koordinált szelektív hulladékgyűjtési rendszerben mintegy 4,4 millió lakos, összesen több mint 4300 gyűjtősziget segítségével gyűjtheti anyaguk szerint különválogatva a csomagolási hulladékokat. Az Öko-Pannon Kht. az általa koordinált begyűjtőhálózat révén 2006-ban 342 ezer tonna csomagolási hulladékot gyűjtött vissza és hasznosított.

A parlamenti szelektív hulladékgyűjtési rendszer működtetését az Öko-Pannon Kht. hangolja össze. A begyűjtött hulladékok rendszeres elszállítását az FKF Rt. végzi, az elszállított hulladékot a Fegroup Invest Rt. válogatja, bálazza és adja át az újrahasznosítást végző vállalkozásoknak. A veszélyes hulladékokat az Avermann Hungária Kft. ártalmatlanítja.



Károsodnak az erdőgazdaságok?

Állásfoglalást tett közzé a közelmúltban a Fagazdasági Országos Szakmai Szövetség (Fagosz), az MGYOSZ tagszövetsége azzal kapcsolatban, hogy 35 ezer hektárnyi erdőgazdasági erdőt át akarnak csoportosítani a költségvetési szervezetekhez.

■ A nemzeti parki igazgatóságok ugyanúgy működnek, mint bármely cég. A különbség, hogy az NPI-k költségvetési intézmények, és így közpénzeket kapnak feladataik ellátásához. Ez azonban a működésükhöz nem elég, gazdálkodni kénytelenek, ami pedig nem az alapfunkciójuk. Hatósági jogkörüket nemrég elvették, az apparátus vizsont alig változott. Mostanában úgy tűnik, hogy a NPI-k pénzügyi gondokkal küzdenek. Közülük a legutóbb létrehozottat például nemrég beolvasztották egy másikba.

A NPI-knek a menekülési utat főhatóságuk, a környezetvédelmi szaktárca úgy igyekszik biztosítani, hogy gazdálkodásukhoz területet igyekszik „elvenni” az erdőgazdaságoktól. A területszerzési akció kormány-előterjesztési tervezete ezt így támasztja alá: *„Várható gazdasági hatások: ...Az egyes természetvédelmi rendeltetésű erdők vagyonkezelési jogának megváltoztatása gazdasági jelentőséggel a zrt.-k számára nem bír azok kis kiterjedése, illetve csekély gazdasági jelentősége miatt, a nemzeti parki igazgatóságok esetében viszont a költségvetés hatékony gazdálkodást teszi lehetővé.”*

Ebben az érvelésben két hiba van

Az 1 millió hektár erdőgazdasági erdőnek csupán néhány százalékát kitevő, elvenni tervezett 35 ezer hektárnyi erdőből 34 ezer hektár négy erdőgazdaságra összpontosul, s itt az általuk kezelt állami erdők átlagosan 15%-át (!) érintené. E négy közül az egyik erdészeti részvénytársaság a kezelt erdők 35%-át (!) veszítené el, ami csődbe juttatná, hiszen a maradék erdejével ugyanúgy életképtelen lenne, mint a területét átvenni szándékozó NPI most. Lehet, ha a fállományok minőségét megvizsgálánk, az derülne ki, hogy a jó gazdálkodási eredményt biztosító erdők elcsatolási szándékáról van szó.

Kérdéses azonban az is, hogy az elcsatolás után mit tudnának kezdeni az NPI-k

a megkapott erdőterületekkel. Elképzelhetetlen, hogy az egyáltalán nem ebből a célból létrehozott NPI-k hatékonyabban gazdálkodjanak, mint az ebben tapasztalatot szerzett, erre felszerelt, és még a természetvédelmi korlátozások betartása mellett jelenleg is költségvetés-konnyan működő erdőgazdaságok. Lehet, hogy kevésbé hatékony gazdálkodás mellett is ezek az erdők elegendő fedezetet adnának a NPI-k speciális feladatainak ellátásából keletkező veszteségeinek elfedésére. Még az is lehet, ha a most 27 ezer hektár nemzeti parki erdőt a 35 ezer hektárral bővítjük, akkor a több mint duplájára nőtt területre hivatkozással több közpénzt lehet majd erre a költségvetésből kivenni.

Zöld fátyollal takart gazdasági küzdelem hatósági segédlettel?

Amennyiben a nemzeti parki igazgatóságok biztonságos működtetése érdekében okvetlenül kell valamit tenni, akkor kézenfekvő megoldás lenne a nemzeti parki erdőket, illetve e szervezeteket integrálni az ott működő erdőgazdaságokba, például egy-egy nemzeti parki erdészeti egységként. Így jelenlegi csekély erdőterületükkel gond nélkül olvadnának be a jól működő nagyba. Az NPI-k erdőgazdaságokba integrálása révén ugyanakkor várhatóan több milliárd forint közkiadást lehetne megtakarítani a speciális funkciók teljes megtartása, sőt a társadalmi elvárások valószínűleg még jobb kielégítése mellett.

A kérdés tehát: pocsékoljuk a zöld pénzt, vagy gazdálkodjunk a javaival?

A szakmai tartalomról se feledkezzünk meg: az elvenni tervezett erdőket az erdészeti zrt.-k a törvényeket, a természetvédelem által is ellenjegyzett üzemet betartva szakszerűen és jól kezelik. A bennük lévő természeti értékek több évtizedes munkájuk gyümölcsei! Ezek az erdők náluk jó kezében voltak, vannak és remélhetőleg lesznek is.



Vietnamban a Farbax-csoport

A használt irodatechnikai kellékek egyik vezető európai újragyártója és forgalmazója az 1983 óta működő Farbax-csoport, mely működését Svájcban kezdte, majd 1990-ben Magyarországra is kiterjesztette hálózatát. A szombathelyi központú Farbax Magyarország, az MGYOSZ Vas megyei szervezetének tagvállalata ma már több mint 300 alkalmazottat foglalkoztat, míg Európa-szerte több mint 400-an dolgoznak a Farbax-cégcsoporton belül.

■ A Farbax Kft. tevékenységét arra a felismerésre alapozza, hogy az irodatechnika rohamos fejlődése miatt egyre több kellékanyagot használnak fel, amelyek a használatot követően hulladékká válnak és környezetszennyezőek. Termékeik gyártásához a felhasználóknál kiürült irodatechnikai kellékanyagokat, lézernyomtató kazettákat és tintapatronákat begyűjtő hálózatot keresztül felvásárolják mint alapanyagot, válogatják, majd részegységekre bontják. A bontás után a hibás, de javítható alkatrészeket felújítják, majd új és használt alkatrészek felhasználásával készterméket állítanak elő. Technológiáik és termékeik környezetbarát voltát számos díj is igazolja. 2002-ben elnyerték a Környezetvédelmi Szolgáltatók és Gyártók Szövetsége által kiírt A Környezetvédelemért díjat. 2003-ban a Magyar Termék Nagydíj pályázaton a PrintStar és LED kazetta-termékcsoport a pályázat kiírói tanácsának különdíját nyerte el,

ezenfelül pedig a Magas Értékelés elismerő oklevelét is megkapta. Ezen pályázat keretein belül az ITDH Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht. Exportfejlesztési Különdíját is elnyerte. 2003 novemberében pedig a Magyar Minőség Társaság pályázatán nyerték el a Magyar Minőség Ház Díjat.

A Farbax-csoport osztrák és német leányvállalata még 1991-ben nyílt meg, s ezek elsősorban az Európai Unió országait hivatottak kiszolgálni. Azóta a cég képviselőin keresztül már jelen van a francia, szlovák és cseh piacokon is. A cégcsoport éves, 4 milliárd forintot meghaladó forgalmának 90 százaléka exporttevékenység, mely keretében a világ minden táján értékesít. Néhány hónapja Vietnamban beindított új vállalkozásukról Kardos Gyulát, a Farbax Kft. ügyvezetőjét kérdeztük:

– Az irodatechnikai termékek piacán a kínai konkurensok megjelenésével a nagy szériás termékek eladási ára

jelentősen csökkent. Eredetileg egy bérmunkajellegű konstrukcióban gondolkodtunk, ehhez szerettünk volna a Távol-Keletről partnereket bevonni. A gyakorlat azonban azt igazolta, hogy a minőségi termelés megköveteli a saját cég létrehozását. Jelenleg a szombathelyi üzemen dolgozók tanítják be vietnami kollégáikat. Mindez korántsem jelenti azt, hogy Szombathelyen létszámléptetés lesz. A kiélezett verseny miatt elkerülhetetlen volt a szériatermékek távol-keleti termelésének beindítása, ezzel együtt azonban a szombathelyi cég is megmarad. A feladatokban valóban lesz változás, mert a vietnami gyártás miatt erősíteni kell az itteni logisztikai tevékenységet, a drágább termékek kifejlesztése és elkészítése is itt folyik majd. Terveink szerint növekedni fog a szombathelyi létszám, ahol jelenleg is folyamatosan van felvétel, továbbá az előkészítő munkákban bedolgozó alvállalkozók számát is növelni fogjuk.



Kardos Gyula, a Farbax Kft. ügyvezetője szerint szombathelyi üzemenkben is megmarad a gyártás



Az EU felülvizsgálja a hulladékgazdálkodást

A hulladéktermelés stabilizálását szorgalmazza az a nemrég elfogadott európai parlamenti jelentés, amely 15 éven belül betiltaná az összes újrahasznosítható hulladék lerakását a felszíni szemétteltelepeken. Aligha lehet kétséges, hogy hamarosan teljesen át fog alakulni az Európai Unió egész hulladékgazdálkodása.

■ Az olaj- és a veszélyes hulladékokról is rendelkezni hivatott az 1975-ös hulladék-keretirányelv felülvizsgálatát célzó bizottsági jelentés, melynek vitája két évvel ezelőtt indult. A tavaly megjelentetett bizottsági javaslatról első olvasatban februári plenáris ülésén szavaztak az európai parlamenti képviselők. A brit néppárti Carolin Jackson témafelelős által beterjesztett jelentés, az ún. együttdöntési eljárás keretében tükrözi az Európai Parlament véleményét. Egyúttal a parlamenti képviselők egy másik, e témában saját kezdeményezésű javaslatot is elfogadtak a hulladékkezelés tematikus stratégiájára vonatkozóan, ami a jövőben újabb és szigorúbb szabályozási keret alapját jelentheti. A készülődő szabályzás értelmében az első alkalommal került asztalra „feketén-fehéren” a hulladékkezelési módok rangsorolása. Ennek célja a hulladék keletkezésének a megelőzése. A felállított hierarchia az alábbi: megelőzés, újrafelhasználás, újrahasznosítás, egyéb hasznosítási módok (pl. energiahasznosítás) és végül a környezetkímélő módon történő hulladéklerakat (pl. talajfeltöltés). A képviselők közötti vita ezen rangsor

kötelező betartásával kapcsolatosan alakult ki, és kompromisszumként megfogalmazódott, hogy a tudományosan alátámasztott és indokolt esetekben e rangsor alól kivétel lehetséges.

A jelentés szerint a tagállamoknak intézkedniük kell az átlagos évi hulladéktermelésük 2012-re történő stabilizálásáról (a 2008-ig elért szinten). A parlament sürgeti az ökotermék-tervezési politika kidolgozását 2010-ig a tartós, újrafelhasználható és -hasznosítható termékekre összpontosítva, valamint egy olyan cselekvési terv létrehozását, amelyek főként a jelenlegi fogyasztói szokások megváltoztatására irányulnak.

A képviselők pártolják az újrahasznosítás arányának növelését, szemben a felszíni feltöltés csökkentésével, mivel a feltöltés és égetés környezetszennyező eljárás.

A képviselők megosztottak annak kérdésében, hogy a hulladékégetés lerakásnak vagy visszanyerésnek tekintendő-e. Az Európai Bizottság eredeti javaslata értelmében a hulladékégetés visszanyerési forma azzal a kitéttel, hogy megfelel bizonyos energiahatékonysági normáknak. Je-

lenleg a kommunális hulladék csaknem felét talajfeltöltésre használják, és csak harmadát hasznosítják újra vagy komposztálják. Az önálló indítványként beterjesztett tematikus stratégiai jelentés menetrendje szerint 2015-re betiltanák a felszínfeltöltési eljárást a papír-, textil-, műanyag-, fémhulladék esetében. 2020-ra pedig semmiféle újrafeldolgozható hulladékot nem szállíthatnának feltöltőtelepekre.

Továbbá az EP szigorúbb, kötelező érvényű rendelkezések bevezetését javasolja az eredeti bizottsági kezdeményezéssel szemben. Így például a szennyező ország elve vagy a közelség elve, mely értelmében a hulladék feldolgozása a hozzá legközelebbi telepen történjék, országhatártól függetlenül. Az EP által elfogadott tervezett módosítás szerint „a »szennyező fizet« elvvel összhangban a hulladékgazdálkodás költségeit az összegyűjtött hulladék birtokosának, gyártójának kell viselnie. Szintén a szigorítás irányába hatnak továbbá a veszélyes hulladék ellenőrzése, a bio- és vendéglátó-ipari hulladékokra, a veszélyes hulladékok származására és ellenőrzésére vonatkozó cikkelek.

A TUDÁSALAPÚ GAZDASÁG FELE

■ A digitális gazdaságról (i2010) kiadott bizottsági időközi jelentés az IKT-beruházások sikeréről, a polgárok magatartásának megváltozásáról számol be. Ez valóban bizonyítja, hogy Európa a lisszaboni stratégiában kitűzött cél, a tudásalapú gazdaság kiépítése felé halad.

A siker ellenére azonban továbbra is maradnak kihívások a jövőre: a vállalatoknak meg kell tanulniuk felhasználni a méretgazdaságosság előnyeit, egészségessé kell tenni a szabályozást és fel kell számolni a belső piac akadályait. Az idei a második éves jelentés a tagállamok saját értékelése alapján. Ez évben ősszel várható a digitális gazdasági stratégia felülvizsgálata. Az IKT 2000 és 2004 között a gazdasági fejlődés 50%-át tette ki. 2004 és 2007 között is vezető szerepet játszott, főleg a szoftver- és IT-szolgáltatások terén. Az eredményekből kiderül, hogy a vállalatok új és fejlettebb IKT-rendszerekbe investálnak, és könnyen elfogadják az új szolgáltatásokat. Rohamos gyorsasággal terjedt el a szélessávú internet is a háztartásokban, cégekben, hivatalokban és iskolákban. Az online tartalmak piacának is robbanásszerű fejlődést jósolnak az elkövetkező öt évre. Az IKT további gyarapodását szolgálja a hetedik keretprogram, az e-kormányzat bevezetése, az egészségügy és oktatás terén bevezetett szolgáltatások nagyarányú támogatása. Olaszország jár az élen a 3G mobiltelefonok használatában és a száloptika kiépítetttségében. Finnország és Svédország a GDP 3,9%-át fordítja IKT-kutatásra, ami jóval meghaladja a célul kitűzött 3%-ot EU szinten. (Forrás: Rapid)

STRATÉGIAI REFERENCIAKERETEK

■ A tagállamok hiánytalanul, kivétel nélkül időben nyújtották be a stratégiai referenciakeretet, melyben kijelölték az országspecifikus prioritásokat. Ezek nagyjából fedik az Európai Bizottság (EB) kohéziós alapjaiból megvalósítandó programot: növekedés, munkahelyteremtés és fenntartható fejlődés. Az EB azon felül, hogy üdvözölte a tagállamok pontos munkáját, sürgeti őket a menetrend betartására és az operatív programok benyújtására, hogy minél előbb elkezdődhessenek a konkrét beruházások. A kohéziós politiká-

ra fordítják a 2007–2013-as időszak költségvetésének 35%-át, mely a legnagyobb beruházássá teszi a stratégiát. A tőle elvárt eredmény, hogy felzárkóztassa az elmaradott régiókat, növelje a kohéziót Európa egyes részei között. A regionális ügyi főigazgatóság honlapján egy programtáblázatot üzemeltet be, mely nyomon követi a stratégiai referenciakeretek véglegesítését és az operatív programok elfogadását. (Forrás: Rapid)

ÚJ PÉNZÜGYI SZAKÉRTŐI CSOPORT

■ A kereskedelmi és más jellegű ingatlanokba történő beruházásokhoz való hozzáférést szolgáló nyílt végű ingatlanalapok belső piacának minél hatékonyabb működését hivatott szolgálni az a szakértői csoport, melynek felállításáról fehér könyvben döntött az EB.

Az alapok a kiskereskedelmi beruházók számára nyitottak és elérhetőek számos tagországban, de ez a hozzáférés csak az adott tagországra korlátozódik, és nehézségekbe ütközik a határokon átvitelő beruházások esetében. A szakértői csoport arra keresi majd a választ, hogy hogyan lehetne felülkerekedni ezeken az akadályokon, és jelentésük a nem harmonizált alapok integrációjának tágabb áttekintéséhez ad majd információt. A tanácsadó testület 2007 júniusában kezdi meg munkáját. Öt találkozózt terveznek 2008 végéig, mikorra is el kell készülnie a várt jelentésnek. A csoport tagjai ügyvédek, befektetők, fogyasztók, beruházási, értékelési, közigazgatási, adózási ismeretekkel rendelkező ingatlanalapszakértők. Megfigyelői státusba várják a fogyasztóvédelmi szervezetek képviselőit és a jogszabályalkotókat is. A tanácsadó testületi tagságra 2007. április 27-ig lehet benyújtani a jelentkezést. A csoport végleges összetételéről még 2007. május 30. előtt ad tájékoztatást az EB. (Forrás: Rapid)

HATÉKONYABB SZABADALMI RENDET

■ A BDI, német gyáriparos partnerszövetségünk innovációról rendezett konferenciáján felszólalva Seillière elnök ismertette az európai vállalatok elvárásait az európai szabadalmi rendszert illetően.

Az innovációs környezet különleges jelentőségű a gazdasági növekedés és a

versenyképesség erősítése szempontjából. Ezen belül pedig a szellemi tulajdon játszik kulcsszerepet, hogy valóban teljesíthető legyen az EU ambíciózus célkitűzése: 2010-re a GDP 3%-át fordítsák kutatásra és innovációra. A BusinessEurope hisz abban, hogy a szellemi tulajdon nemcsak némelyek kiváltsága, hanem a gazdasági jóléthez vezető eszköz, hozzájárul minden polgár társadalmi és kulturális előrehaladásához, fejlődéséhez. Globalizált világunkban egy erős, költséghatékony és a vállalatoknak jogi biztonságot nyújtó szabadalmi rendszerre van szükség. Először is csökkenteni kell a költségeket. Az európai szabadalmak az amerikai vagy japán szabadalmakhoz képest háromszor, hatszor olyan költségesek. Ez pedig jórészt a fordításból adódik. A BusinessEurope éppen ezért üdvözi az ún. londoni megállapodást, mely korlátozza a fordítási kötelezettséget, ennek következtében pedig annak költségeit 45%-kal csökkenti. Másik kihívás a jövőre a jogi esetek orvoslása, az európai szabadalmi bírósági rendszer kialakítása, melyről egy megállapodás is született (European Patent Litigation Agreement, EPLA). Ennek megvalósulása következetes, egységes, biztos jogi háttérrel teremtene az európai vállalatok számára. Jelenleg azonban a tagállamok kormányai részéről hiányzik a politikai elhivatottság a fenti követelményeknek megfelelő nemzeti rendszerek kialakítása és meghonosítása irányába. Ez az aspektus is erősítésre szorul a szabadalmi kérdés megoldásában. A BusinessEurope érdeklődéssel várja az Európai Bizottság közleményét, melyben ismertetik az éret, kidolgozott, következetes közösségi szabadalmi stratégiát. A stratégiaival szemben elvárás annak nemzetközi dimenziója, vagyis együttműködési kilátások leginkább az USA-val és Japánnal. (Forrás: BusinessEurope)

MGYOSZ Brüsszeli Iroda

La Valette Business Centre
289, Avenue d'Auderghem
B-1040 Brussels

Telefon/fax: +32.2.648.0938.

E-mail cím: info@mgyosz.be

Az iroda **9.00 – 17.00**

között hívható telefonon.

Offshore cégek a gyakorlatban

Az offshore cégek működése

A 2007-es első lapszámban végignéztük, hogy mire lehet az offshore cégeket felhasználni, most nézzük végig, ez hogyan zajlik a gyakorlatban.

Az offshore cégek olyan, a tényleges tevékenység végzéséhez képest külföldön létrehozott cégek (többnyire limited, korlátozott felelősségű társaság vagy corporation, részvénytársaság formában), melyek a bejegyzés helye szerint nem végeznek tevékenységet, tekintettel arra, hogy ezt a bejegyzés helye szerinti állam tiltja vagy magas adóterherrel szankcionálja. A cégbejegyzést biztosító állam a cég részére az átlagosnál egyszerűbb cégjogi és számviteli szabályokat biztosít, cserében biztos adóbevétele vár el, amit általában évente mérsékelten fizet meg a cég. (Ez alól természetesen vannak kivételek: pl. Ciprus a maga 10 százalékos adókulcsával.)

Az Európai Unió nyomására az európai területeken egyre inkább visszaszorulnak az offshore típusú cégalapítások, ugyanis az unió az adóügyi egységesítés keretében igyekszik egyre inkább visszaszorítani a kedvezményeket és az anonimitással védett kereskedelmi ügyletek számát mind a cégjogi, mind a bankjogi területeken a teljes átláthatósága megteremtésének érdekében. (Magyarországon 2006. január 1-jétől megszűnt az offshore cégalapítási lehetőség, Málta 2006. december 31-től adta fel ilyen jellegű jogosultságát.) Az európai területeken többnyire eltörölték a kedvezményes adótételeket, és bevezették a könyvvizelési kötelezettségeket előíró szabályokat a cégformák többségére.

I. Offshore cégek – helyi cégek

1. A fenti indokok miatt az európai offshore cégeket főleg azok a személyek választják, akik az adóoptimalizációt tekintik a legfontosabb előnynek, és fontos számukra a számviteli-ügynyviteli szabályok egyszerűsítése. Az ilyen típusú cégek általában az unión belüli kereskedelemre jönnek létre, és nem fontos számukra az anonimitás.

2. Több európai ország éppen az unión kívüli elhelyezkedése és a banktitokszabályok miatt tekinthető kiemelt alapítási helyszínnek.

3. Sokan választanak olyan Európán kívüli helyszínt, ahol egyszerre használhatnak fel minden előnyt.

A cégeket megalapíthatjuk a bejegyzés országában saját magunk által is, de a gyakorlatban a vállalatok nagy része kifejezetten ezzel a tevékenységgel foglalkozó ügynökségek, ügynökség-hálózatok révén jönnek létre. Fontos, hogy a cégalapításkor olyan ügynökséget válasszunk, amely megbízható, mivel a cégiratok a mai technikai háttér mellett könnyen hamisíthatóak. Magyarországon 10–20 közöttire tehető azon ügynökségek száma, melyek többnyire adótanácsadó, könyvelő- vagy ügyvédi irodák mellett dolgozva offshore cégalapítással foglalkoznak.

Az egyes országokban alapított cégek és kifejezetten az offshore tevékenységre létrehozott társaságok között jelentős különbségek vannak.

a) Cégiratok

Az offshore vállalatok iratai között is megtalálhatók olyan cégjogi iratok, mint társasági szerződés és a társasági üzlet rész feletti rendelkezést biztosító részvény, melyek jóval egyszerűbb formájúak. A helyi cégek esetén mindig a cégvezetők vagy cégjegyzésre jogosultak képviselik a társaságot, offshore cégek esetében inkább jellemző a meghatalmazotti képviselet egy nem általános, de szinte minden esetre kiterjedő részletes meghatalmazással, mely külön okiratot képez. Sok területen a helyi és az offshore cégek nyilvántartásának közös kezelése is nehezítheti a helyi és az offshore cégek elkülönítését.

b) Tevékenység gyakorlása

A működés során a helyi cégek a bejegyzés területén vagy a környező területeken végzik tevékenységüket, míg a bejegyzés területétől távolabb regisztrált vállalatokat nagy valószínűséggel offshore cégként alapították.

c) Adózás

Az adózás tekintetében a helyi cégek az európainál alacsonyabb társasági adókulcsokkal vagy tételes éves adófizetési kötelezettségek mellett működnek. Az offshore cégek esetén a kiemelten magas adókulcs kedvezményes tételes adóval társul a nem a bejegyzés helye szerint termelt profit vonatkozásában.

d) Képviselet

A helyi társaságoknál minden esetben a cégjegyzésre jogosultak képviselik a céget, offshore vállalatok esetében inkább

jellemző a meghatalmazotti (operatív) képviselet.

e) Tulajdonosi adatvédelem

A helyi cégek vonatkozásában az adatok nyilvánosak, míg az offshore cégek legnagyobb részében a tulajdonos személye nem nyilvános információ.

II. Szükséges iratok

Az ingatlanvásárláshoz és a cégalapításhoz egy offshore cégnek ugyanazon iratokat kell becsatolnia, mint egy magyar vállalkozásnak, a bejegyzést vagy létezését igazoló, 90 napnál nem régebbi okiratot, valamint a képviselő aláírási jogosultságát igazoló iratokat, valamint a kézbesítési meghatalmazásokat.

III. Bankszámla

Az offshore cégek sok esetben bankszámla nélkül, készpénzben végzik a fizetéseket. Bankszámlát nyithatunk magunk is, és általában van lehetőség bankszámlanyitásra a céget létrehozó ügynökön keresztül is.

V. Átruházás

Amíg egy szigorú könyvvizelés nagy hátrány az ügyvitelnél, annak hiánya az értékesítésnél a cég eladásának jelentős akadályát képezheti. A bejegyzés helye szerinti állam goodstanding formájában igazolja, hogy a cégnek nincs köztartozása, viszont könyvelés hiányában nem lehetünk bizonyosak abban, hogy a cég az átruházáskor mentes a polgári jogi jellegű kötelezettségvállalás alól, ezért nem javasoljuk a könyvvizelés nélküli, már működő – üzletileg aktív – cégek megvásárlását.

VI. Megszűntetés

Aktív magatartással: az alapítási költségeknél kisebb összegért törlik a céget a nyilvántartásokból.

Passzív magatartással: a fenntartási költségek (ami magában foglalja az adófizetést) nemteljesítése több országban 3 hónap után automatikus törlést eredményez. Vannak olyan országok, ahol az ilyen cégeket passzív státusba helyezik 3–5 évig, ezalatt a teljes korábbi költség és adó megfizetése ellenében újra visszahelyezhetőek működő státusba (ezekben az esetekben általában egy új cég alapítása olcsóbb, mint a korábbi költségek megfizetése), az időszak letelte után pedig törlik őket.

Dr. Vilmányi Ügyvédi Iroda

Dr. Kiss Viktor

Tel.: 36-1-312-2222, 36-1-354-0946

E-mail: info@drvilmanyi.hu

Regionális szövetség a Nyugat-Dunántúlon

Március elején három nyugati megye képviselőinek részvételével megalakult a Nyugat-dunántúli Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége, melynek alapítói a Győr-Moson-Sopron, és a Vas és Zala Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége.

■ Vasegerszegén, a Markusovszky-kastélyban dr. Kondor János, a Vas Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége elnöke mint házigazda köszöntötte az országgyűlési, illetve megyei közgyűlési képviselőket, tisztségviselőket, valamint a gazdasági élet szereplőit. Köszöntőjében kiemelte, hogy az érdekérvényesítésre törekvő munkaadók leginkább akkor folytathatnak érdemi párbeszédet a regionálissá lett döntés-előkészítő és -hozó szervezetekkel, ha informálisan már működő kapcsolat- és együttműködési rendszerüket hivatalos, régiós szintre emelik. Különösen a területi infrastruktúra-fejlesztés, továbbá a műszaki szakember- és szakmunkásképzés területein sürgette az összefogást, a közös lobbizást.

Sragner László, a Győr-Moson-Sopron Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége elnöke szerint napjaink polarizált világában leginkább a gazdasági élet szereplői lehetnek azok, akik nem ér-

zelmek, hanem észérvek alapján tudnak közelíteni a megoldásra váró problémákhoz. „A munkaadóknak ebben a skizofrén helyzetben erős civil ellenpontként kell a józan belátás mellett kiállni.”

Kámán János, a Zala Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége elnöke úgy vélte: az idő több területen is sürgeti a munkaadókat. A sok közül egy példát emelt ki: két év múlva Ausztria megnyitja a – jelen pillanatban ötezer képzett szakemberrel deficités – munkaerőpiacát, s ha a magyar munkaadók addig nem találhatnak megfelelő választ az említett kihívásra, akkor közülük sokan egész egyszerűen szakmunkás nélkül maradhatnak. Kámán János szerint ehhez persze nemcsak egymással, hanem a döntéshozókkal is együttgondolkodásra kell törekedniük, versenyképes gazdaság nélkül ugyanis az állam sem lehet működőképes.

Az alakuló ülésen vendégként Kovács Ferenc országgyűlési képviselő, a Vas

Megyei Közgyűlés elnöke is felszólalt. Örömmel üdvözölte a munkaadók régiós összefogását, hisz ilyen civil kezdeményezések segíthetik megtalálni a társadalom, a gazdaság és a politika összhangját, és orvosolhatják a napjainkra jellemző demokráciahiányt.

Wagner András, a Nyugat-dunántúli Regionális Fejlesztési Tanács társelnöke, a gazdasági miniszter régiós képviselője hangsúlyozta, hogy napjainkra éppen hogy a korábbi, tekintélyelvű irányítási rendszer lebontása a jellemző. Célként jelölte meg, hogy többpólusú, valóban demokratikus hálózatok jöjjenek létre, ehhez azonban elengedhetetlen, hogy a különböző pártállású emberek képesek legyenek először is elhinni, hogy a másik oldal is jóhiszeműen teszi a dolgát. Wagner András úgy látja, hogy ebben a hídverésben a Nyugat-dunántúli Munkaadók és Gyáriparosok Szövetségének is fontos szerepe lehet.



Dr. Kondor János Vas megyei elnök szerint az infrastruktúra-fejlesztés megköveteli a regionális összefogást



Komárom-Esztergom megyei közgyűlés

A Komárom-Esztergom Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetsége (KEGYSZ), az MGYOSZ tagszervezete Nyergesújfalun, az Eternit Kft.-nél tartotta a 2006-os gazdasági évet záró közgyűlését.

■ Mindazon érdek-képviselési, illetve információs lehetőségeket, melyek hatékonyabban működnek az MGYOSZ csatornáin keresztül, teljesen felesleges megyei szinten párhuzamosan felépíteni. Ami viszont helyben eredményesebben kezelhető, arra a saját erőforrásokat kell felhasználni. Ennek a felismerésnek a szellemében készült az északi határvidék egyik legfontosabb megyéjének vállalkozóit tömörítő érdekvédelmi szervezet éves beszámolója is.

A megállapítás banálisnak tűnik ugyan, de a megyei, regionális szinten nem egyszerű eldönteni, hogy melyik információs vagy éppen milyen jellegű érdekvédelmi lehetőségre mikor van éppen szükség. A Komárom-Esztergom Megyei Munkaadók és Gyáriparosok Szövetségének tagjai az utóbbi két évben arra törekedtek, hogy jobban hasznosítsák az MGYOSZ érdek-képviselési csatornáit. Egyre többen és többször vettek részt az országos vonzáskörű ren-

dezvényeken, és igyekeztek kihasználni a hozzáféréssel járó előnyöket is.

A megyei szervezet és az MGYOSZ között az elmúlt évben aktívabbá vált a kapcsolat. Az MGYOSZ állásfoglalás, adatgyűjtés, képviselő és szakértői közreműködés formájában is igényelte a KEGYSZ véleményformáló közreműködését. Ez a gyakorlat rendkívül hasznosnak bizonyult, s ezért a megyei elnökség a jövőben sem akar letérni erről az útról, és hasonló ajánlást fogalmazott meg a tagságnak is.

Ami az elmúlt év eredményeit illeti, a Komárom-Esztergom Megye Gazdaságáért 2006-ban Innovációs Díjra javasolta a KEGYSZ a Zoltek Zrt.-t, amely a díjat meg is nyerte. Beluzsár János elnök a tavalyi munkát elemző írásos beszámolót azonban azzal egészítette ki, hogy a taglétszám emelésére tett kísérletek nem jártak eredménnyel, ezért új módszerrel kell próbálkozni. Megállapította, hogy a szövetség a tag-

sági igényeknek megfelelően működött, naprakész üzleti információkkal látta el a tagokat. A közgyűlés elfogadta az ellenőrző bizottság jelentését. Beluzsár János elnök megköszönte Garbacz Lászlóné, a bizottság elnöke (ÉRT-ÉFSZ Kft.) többéves kiváló szakmai segítségét, és kérte a munka folytatására.

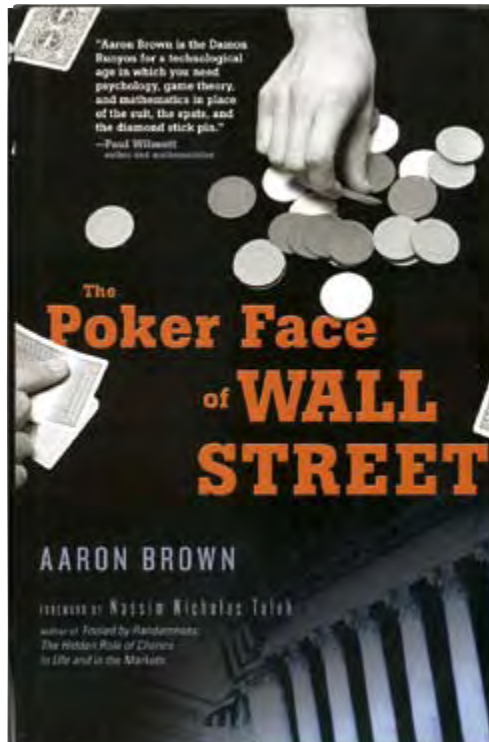
Az elmúlt év munkáját összegezve Budai Ágnes főtisztviselő felkereste a megyei nagyvállalatok vezetőit, hogy kikérje véleményüket a helyi érdekvédelem előtt álló aktuális feladatokról, és természetesen ennek alapján készült az idei feladatterv is. A közgyűlésen felszólalók kiemelték, hogy a szövetségen keresztül kapott információk igazodási pontot és információs forrást jelentenek az egyre bonyolultabbá váló gazdasági környezetben. Beluzsár János elnök az elmúlt évet summázva kijelentette: „a szövetség annyit ér, amennyit a tagok kihozhatnak belőle”. Ez a mondat aligha veszti el aktualitását az idén.

Aaron Brown: The Poker Face of Wall Street

A Wall Street pókerarca/John Wiley & Sons, 2006

■ E mű nem kevesebbet állít, mint hogy a modern befektetési pénzügyek alapjait a szerencsejáték teremtette meg, és mind a lényegüket, mind pedig a mozgatóerőiket tekintve bennük ma is nagyrészt a szerencsejáték dominál. Szerzője érdekes szerzet: amint a fülszöveg bemutatja, a nagynevű Morgan Stanley bank egyik operatív felső vezetője, alkalmazott matematikából diplomázott a Harvardon, pénzügyekből a Chicagói Egyetemen. A Wall Street ismert pénzügyi matematikusa (azaz Quant), 2005-ben elnyerte a kvantitatív matematikai módszereket alkalmazó pénzügyi ágazat vezető fóruma, a Wilmott a legjobb pénzügyi oktatónak adott díját. Kereskedelmi, kockázatkezelési és portfóliómenedzsment területeken dolgozott a Prudential Insurance-nál, a JP Morgannál, a Rabobanknál és a Citigroupnál. Ugyanakkor élethosszig elkötelezett, komoly pókerjátékos, aki a póker- és a pénzvilág számos bajnokával játszott, így minden alapja megvan ahhoz, hogy ezekről hozzáértőként szóljon. Mondandójának egyik legfőbb összegzését az a négy pont adja, amelyben összefoglalja, hogy milyen céllal építenek be többletkockázatot hordozó elemeket a pénzügyi termékekbe. Ezek, a fontosságuk növekvő sorrendjében:

1. A kockázat vonzóbbá teszi e termékeket a befektetők számára. Az emberek szeretik a szerencsejátékot, ezért a pénzügyi intézmények úgy használják a kockázat hozzáadását, mint a gyorsételek gyártói az ízesítést.
2. A kockázat nélkülözhetetlen a tőkeképzéshez. Ide sorolhatjuk azt is, hogy – amint ő is kiemeli –, a befektetési ügyekben, akárcsak a pókerben, nincs



abszolút biztosan nyerő lap, ami egyben azt is jelenti, hogy mindegyik félnek van esélye a nyeresre. Ha nem így lenne, az eleve biztos kimenetelű ügyletek eleve nem is jönnének létre, hiszen ki szállna be azért, hogy biztosan veszítsen. Másrészt, a vagyonelemek kockázattartalma előremenekülésre is készítet: a gazdaságban kamatoztatni őket, nehogy az „állásban” egyszerűen elveszítsék az értéküket. Franklin Roosevelttől idézi Brown: „a tele erszény gyakran hangosabban panaszkodik, mint az üres has”.

3. A kockázat győzteseket és veszteseket teremt, és a dinamikus gazdaságnak mindkettőre szüksége van. A győzteseknek legalább egy részét a nyereményük arra buzdítja, hogy azt kamatoztassák, és ennek érdekében beforgassák a gazdaságba. A veszteseknek valahonnan új pénzt kell szerezniük, és ennek céljával

olyan vállalkozásokba is belebocsátkoznak, amelyeket kényelmesebb létfeltételek között elkerülnének.

4. A kockázat vonzza a kereskedőket. Ők nem passzív végrehajtói a megrendeléseknek, hanem rendkívül dinamikus erőt alkotnak a gazdaságban. Elegendően nagy kockázat nélkül azonban az igazán oda való nem fordulnának ehhez a pályához. Annak nem éppen burkolt állításáig is elmegy, hogy a spekulációs ügyletek, azaz az e pályákon játszott szerencsejáték nagyobb gazdasági ható- és hajtóerővel bír, mint maga a reálgazdaság, s képmutatás lenne ezt eltagadni vagy elítélni. Összehasonlítót elemzést ad például az életbiztosításról és a lottóról, és ehhez érdekes visszatekintést arra, hogyan használták Amerikában a lottót közösségi célokhoz forrásbevonásra. Amint mondja, Jamestown (Virginia) 1607-es megalapításától a füg-

getlenségi háború során felvett holland kölcsön kamatainak lottóbevételekből történt fizetéséig az Egyesült Államok fejlődését szerencsejátékból finanszírozták, a háborúkat, templomokat, egyetemeket és középületeket lottóból fizették.

Izgalmas, magvas olvasmány, sok tanulmányos fejtegetéssel és nem kevés meglepő nézettel, állítással, amelyeknél gyakorta igen keményen el kell gondolkodnunk azon, miben és mennyiben van – vagy éppen nincs – igaz a szerzőnek. Sokat tanulhatunk belőle, és sokat megérthetünk általa a pénz és a kockázat világáról. Bizonyosnak tűnik ugyanakkor az is, hogy ezt a könyvet sokan a pénzügyi szakirodalom eretnek iratai közé sorolják majd, ami azonban nem szükségképpen csökkenti az értékét – sőt...

Dr. Osman Péter

A Magyar Gyáripar az MGYOSZ hivatalos havilapja – Kiadja a Munkaadók és Gyáriparosok Országos Szövetsége

Szerkesztőség: Budapest, Kossuth Lajos tér 6–8. Telefon: 269-2227, e-mail: magyargyariapar@mgyosz.hu, internet: www.mgyosz.hu **Felelős szerkesztő:** Szalontay Mihály

Szerkesztő: Lovas Gábor **Korrektor:** Lehotka Gábor **Fotó:** Vámos Judit **Művészeti vezető:** Ujvári Zoltán **Szerkesztőségi titkár:** Szalontay Szvetlana

Hirdetésfelvétel: lovas@mgyosz.hu 06-1-269-2227 **Nyomdai munkák:** DRUK-KER Nyomdaipari Szolgáltató Kft., 1033 Budapest, Mozaik u. 10.

Felelős vezető: Markó Péter ügyvezető igazgató

ISSN: 12196193

Megjelenik 5000 példányban az Országos Foglalkoztatási Közalapítvány (OFA) támogatásával

A LAPOT AZ OBSERVER SZEMLÉZI